

Đại hội đồng cổ đông thường niên 2017

Mọi nỗ lực sẽ đem lại thành quả xứng đáng!

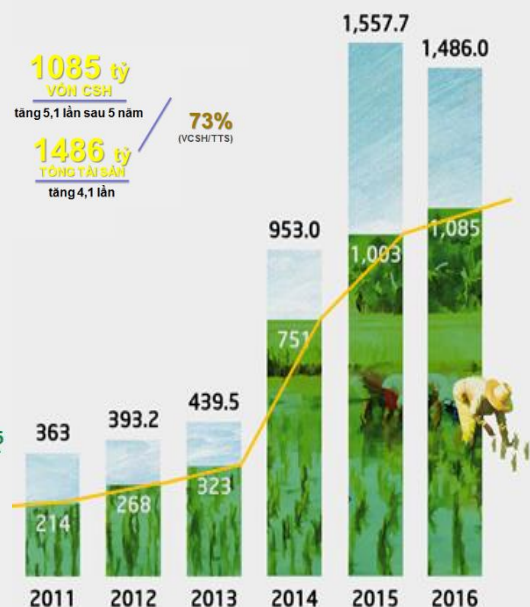
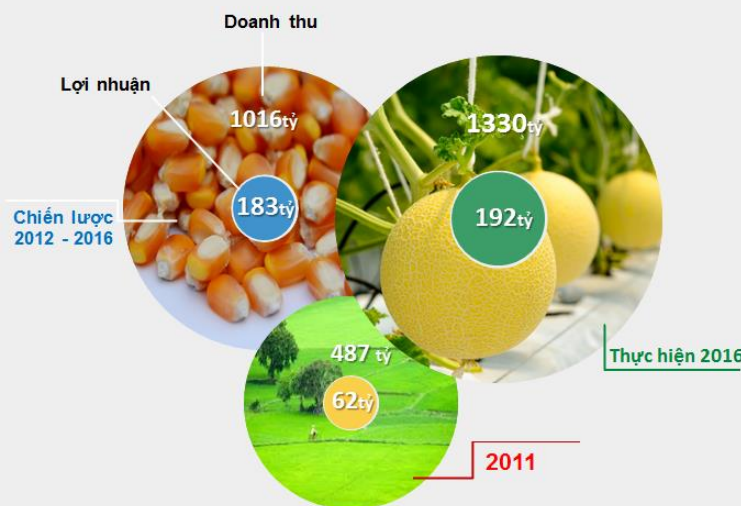
Ngày 18/4 công ty CP Giống cây trồng trung ương tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên nhiệm kỳ. Đây là dịp để nhà đầu tư đánh giá thành quả lao động năm 2016 và chặng đường 5 năm qua, theo báo cáo của Chủ tịch HĐQT, Tổng giám đốc Trần Kim Liên “năm 2016, Vinaseed như con thuyền lội ngược dòng với những thành tựu ấn tượng trong sản xuất kinh doanh, doanh thu đạt 1.330 tỷ, lợi nhuận cổ đông công ty mẹ đạt 175,2 tỷ, hoàn



Ảnh: Vinaseed phát triển nông nghiệp CNC với mục tiêu trở thành công ty sản xuất dưa lưới lớn nhất Việt Nam

thành tốt kế hoạch và vượt 23,7% cùng kỳ. Năm 2016 cũng là năm đánh dấu bước chuyển mình ngày càng lớn mạnh, công ty đã thực hiện tái cấu trúc toàn diện tổ chức, phát triển mở rộng ngành hàng theo chuỗi giá trị, mở rộng quy mô, địa bàn, phát triển thị phần, tiên phong trong lĩnh vực sản xuất nông nghiệp công nghệ cao, chạm tới ước mơ trở thành tập đoàn giống cây trồng có quy mô và thị phần lớn nhất Việt Nam”.

Về kết quả hoạt động 2012 – 2016:



Ảnh: doanh thu, lợi nhuận thực sau 5 năm

Ảnh: Tổng tài sản, Vốn CSH sau 5 năm

Chiến lược 2017 – 2021,

Bản khoán của nhà đầu tư cho rằng mục tiêu tăng trưởng lợi nhuận bình quân 20%/năm công ty đặt ra là rất cao so với tốc độ phát triển của ngành, Bà Trần Kim Liên chia sẻ: Đây là mục tiêu đầy thách thức trong bối cảnh quy mô kinh doanh hiện nay của công ty hoàn toàn khác so với 5 năm trước, vừa là tín hiệu mừng nhưng cũng vừa dễ khiến các nhà đầu tư lo ngại về tính khả thi chiến lược. Tuy nhiên, cơ hội phát triển vẫn còn khá lớn, hiện tỷ lệ sử dụng giống hàng hóa chưa đến 50% và đang tiếp tục tăng, Chủ trương của Nhà nước đến năm 2020 mục tiêu nâng tỷ lệ sử dụng giống hàng hóa lên 70%. Điều này dẫn đến dư địa thị trường còn lớn, là cơ hội cho các công ty trong ngành, đặc biệt tiềm năng thị trường lúa tại ĐBSCL khi mà các công ty mới chỉ đáp ứng được 126.000 tấn giống trên tổng nhu cầu 700.000 tấn. Chính phủ ngày càng quan tâm đến phát triển nông nghiệp, hàng loạt các chính sách vĩ mô như chính sách đất đai, chương trình tái cấu trúc sản xuất nông nghiệp theo hướng sản xuất hàng hóa nông nghiệp công nghệ cao, tái cấu trúc sản xuất lúa gạo, các chính sách khuyến khích phát triển KHCN, chính sách hỗ trợ dành ngành giống, các cơ sở nghiên cứu công lập, các tổ hợp tác của nông dân để nâng cao tỷ lệ sử dụng giống. Đây là các cơ hội để Vinaseed và các công ty giống trong thời gian tới.



Ảnh: Vụ lúa ĐBSCL với diện tích gieo sạ 4,3 triệu ha, chiếm 54% diện tích lúa cả nước

Trong hoạch định chiến lược, công ty tập trung nguồn lực vào ngành kinh doanh cốt lõi giống cây trồng, tập trung phát triển các vùng thị trường trọng điểm, các sản phẩm công ty có thế mạnh, mục tiêu tăng trưởng về chất, không dàn trải để đem lại hiệu quả kinh tế cao.

Định hướng chiến lược cạnh tranh, bà Trần Kim Liên cho biết: **Quan điểm của HĐQT là hợp tác để cùng phát triển,** Vinaseed có lợi thế riêng của Vinaseed đó là hệ thống mạng lưới phủ khắp các vùng sinh thái trong cả nước, có sẵn hệ thống quy hoạch sản xuất, truyền thống và kinh nghiệm, đội ngũ và quản trị, các dòng sản phẩm lúa thuần, ngô nếp, rau lai nhiệt đới là những thế mạnh của công ty hoàn toàn có thể cạnh tranh với các tập đoàn đa quốc gia. Đối với ngô thức ăn chăn nuôi bên cạnh nghiên cứu và phát triển các bộ sản phẩm mới, công ty phát triển quan hệ hợp tác với các tập đoàn nước ngoài như Bioseed,... thị trường lúa lai hiện có các công ty giống của Trung Quốc, tuy nhiên diện tích lúa lai chỉ chiếm 7% tổng diện tích lúa cả nước, thị phần không đáng kể và đang có xu hướng thu hẹp.



Vinaseed hiện đang dẫn đầu về thị trường lúa thuần tại Việt Nam

Về lúa thuần, Vinaseed hiện đang là Công ty dẫn đầu thị trường, tự tin với bộ sản phẩm đa dạng, năng suất, chất lượng, phổ thích nghi rộng được bà con nông dân ưa chuộng như giống Thiên ưu 8, Khang Dân ĐB, Trân Châu Hương ở phía Bắc và miền Trung, Thơm RVT, Đài Thơm 8 tại ĐBSCL đang phát triển rất tốt, đặc biệt sắp tới Công ty tung ra giống lúa Kim Cương 111 với 3 nhất là “*khả năng kháng bệnh tốt nhất - năng suất cao nhất - phổ thích nghi rộng nhất*”, đây là cơ hội tốt để Vinaseed chiếm lĩnh thị trường.

Đại diện các nhà đầu tư chiến lược, Ông Nguyễn Duy Hưng – Chủ tịch Tập đoàn PAN chia sẻ quan điểm của Tập đoàn đầu tư vào NSC để cùng đồng hành và góp phần giúp hoạt động NSC ngày càng đạt kết quả tốt hơn, từ đó các nhà đầu tư đều hưởng lợi, công bằng theo tỷ lệ đóng góp của họ. Đồng quan điểm với Chủ tịch Tập đoàn, bà Nguyễn Thị Trà My – Thành viên HĐQT NSC, Chủ tịch HĐQT PAN Farm đơn vị đang sở hữu 75% NSC đánh giá cao hoạt động và khả năng phát triển của NSC trong tương lai, và khẳng định PAN Farm đầu tư vào NSC mang tính bền vững.

Đại hội đã thể hiện sự nhất trí cao với các nội dung báo cáo, tờ trình, đặt ra mục tiêu doanh thu 2017: 1.514 tỷ, lợi nhuận 228,5 tỷ, tăng trưởng 20% cùng kỳ. Đại hội đã tiến hành bầu HĐQT, BKS nhiệm kỳ 2017 – 2021, với sự tín nhiệm của nhà đầu tư đối về kết quả hoạt động nổi bật của HĐQT, BKS trong nhiệm kỳ 2012 – 2016, 100% các thành viên nhiệm kỳ trước đã tái trúng cử và Đại hội đã bầu bổ sung thêm một thành viên HĐQT là ông Nguyễn Quang Trường kiêm Phó Tổng giám đốc công ty.



Ảnh: Lễ ra mắt HĐQT nhiệm kỳ 2017 - 2021

Thay mặt cho HĐQT nhiệm kỳ mới, bà Trần Kim Liên – Chủ tịch HĐQT, Tổng giám đốc công ty gửi cảm ơn chân thành đến Quý cổ đông, đến bộ máy điều hành và toàn thể cán bộ nhân viên đã luôn ủng hộ, tin tưởng và đồng hành để có được kết quả như ngày hôm nay.

Tin Vinaseed